

InnoServPro

**Innovative Serviceprodukte
für individualisierte,
verfügbarkeitsorientierte
Geschäftsmodelle für
Investitionsgüter**

Vor drei Jahren begann das Konsortium InnoServPro sich unter Führung der Schaeffler Technologies AG & Co. KG einer Herkulesaufgabe zu stellen: Die Entwicklung von innovativen Serviceprodukten für das gesamte erweiterte Wertschöpfungsnetzwerk zur Realisierung von individualisierten, verfügbarkeitsorientierten Geschäftsmodellen (vGM) für Investitionsgüter.

Die Grundlage dafür sind intelligente, kommunikationsfähige Komponenten, die Echtzeitdaten aus dem Betrieb der Investitionsgüter bereitstellen, sowie deren Integration mit Stammdaten und Daten aus der Serviceerbringung zu einer durchgängigen Datenbasis.

UNSERE PROJEKTPARTNER

KONSORTIALFÜHRER

SCHAEFFLER

KONSORTIALPARTNER

LEHRSTÜHLE

FBK **MEGT** **VPE** **mts**

UNTERNEHMEN

ANEDO **BECHTLE** **bhn**
em engineering methods AG **enbiz** **GRIMME**
JOHN DEERE **SENSITEC** **T-Systems**
UNITY **XPLM**

GEFÖRDERT VOM

 Bundesministerium
für Bildung
und Forschung

BETREUT VOM

 **PTKA**
Projektträger Karlsruhe
im Karlsruher Institut für Technologie

www.innoservpro.de

SAVE THE DATE

InnoServPro

Ergebniskonferenz

4. APRIL 2019 • HANNOVER MESSE

JETZT ANMELDEN UNTER

www.innoservpro.de



ÜBER DIE KONFERENZ

Unternehmen stehen heute vor der Herausforderung, Erfolg in einem sich immer schneller entwickelnden Markt zu erzielen. Die Entwicklung von innovativen Serviceprodukten zur Realisierung von individualisierten verfügbarkeitsorientierten Geschäftsmodellen für Investitionsgüter, unter Berücksichtigung des gesamten erweiterten Wertschöpfungsnetzwerkes, spielt hierbei eine besondere Rolle.

Aber:

- Warum sind Verfügbarkeitsgarantien relevant?
- Was bedeutet das Anbieten einer Verfügbarkeitsgarantie für mein Geschäftsmodell?
- Welche Kompetenzen brauche ich für die Entwicklung und Realisierung eines verfügbarkeitsorientierten Geschäftsmodells?
- Wie soll ich vorgehen, um das neue Geschäftsmodell in meinem Unternehmen zu realisieren?

Antworten auf die Fragen rund um verfügbarkeitsorientierte Geschäftsmodelle liefert die Ergebniskonferenz des Verbundprojektes InnoServPro.

Wir freuen uns, Ihnen einen Einblick in die Ergebnisse zur Realisierung verfügbarkeitsorientierter Geschäftsmodelle für Industrie 4.0 vorstellen zu können. Es erwarten Sie interessante Beiträge, Anwendungsbeispiele sowie zahlreiche Möglichkeiten zur Diskussion und Austausch.

Begleitet werden die Beiträge durch einen Keynote-Vortrag von Prof. Dr.-Ing. Jan C. Aurich (TU Kaiserslautern) sowie drei konkrete Anwendungsbeispiele aus der Praxis von den Firmen Grimme, John Deere und bhn/ Lenze/Schaeffler.

Eine Anmeldung zur Ergebniskonferenz ist hier möglich:
www.innoservpro.de/ergebniskonferenz

UNSERE REDNER UND THEMEN

Prof. Dr.-Ing. Jan C. Aurich,
TU Kaiserslautern,
Lehrstuhl für Fertigungstechnik und
Betriebsorganisation

InnoServPro – Innovative Produkt-Service Systeme durch Industrie 4.0

Entwicklungen des Forschungsfeldes Produkt-Service Systeme, Erkenntnisse aus InnoServPro und deren branchenübergreifenden Verwertungsmöglichkeiten



Prof. Dr. Hans Jung,
Munich Business School / UNITY AG

Innovation Selling – erfolgreich von der Idee zum Markterfolg

Best Practice Beispiele und Erfolgsfaktoren zur erfolgreichen Vermarktung von disruptiven Innovationen



Viviane Zimmermann, UNITY AG,
Patrick Kölsch, TU Kaiserslautern,
Lehrstuhl für Fertigungstechnik und
Betriebsorganisation

Verfügbarkeitsorientierte Geschäftsmodelle für Produkt-Service Systeme

Grundlagen und Vorgehen zur Entwicklung verfügbarkeitsorientierter Geschäftsmodelle in InnoServPro



Gerald Wessel,
Grimme Landmaschinenfabrik
GmbH & Co. KG

Predictive Maintenance im Anwendungsfall der Grimme Landmaschinenfabrik GmbH & Co. KG

Innovative Serviceprodukte für individuelle, verfügbarkeitsorientierte Geschäftsmodelle für einen Kartoffelvollernter zur Vermeidung von Ausfallzeiten



Siegfried Trendler,
John Deere GmbH & Co. KG

Guided Interactive Service im Anwendungsfall der John Deere GmbH & Co. KG

Intelligenter Service in der Landtechnik mithilfe von innovativen –Visualisierungsmethoden durch Nutzung von Daten und Geometrien aus dem Produktlebenszyklus



Markus Kiele-Dunsche und
Daniel Olivotti, Lenze Group

Vom Geschäftsmodell bis zur technischen Lösung für die Verfügbarkeit von Maschinen in der Industrie

Beispielhafte Umsetzung eines verfügbarkeitsorientierten Geschäftsmodells unter Betrachtung eines industriellen Wertschöpfungsnetzwerkes. Eine unterstützende technische Lösung wird demonstriert



Die Ergebniskonferenz InnoServPro findet im Rahmen der Hannover Messe am Donnerstag, den 4. April 2019 in Hannover statt. Das Programm finden Sie unter www.innoservpro.de/ergebniskonferenz